

Professionals mentioned they'd appreciate a platform that offers a clear vision for #Generating Revenue & #Promoting their content

In-depth Interview – 6 Participants

수익하

교 기회업자 교려 1 순위 요소 최소 방향성 제사 필수

지금 명장의 상태로는 좀 개발 입문하시는 분들 그냥 메이를 스토리를 사랑해서 갖고 불고 싶어 하시는 분들이 주로 많이 쓰실 것 같습니다. 지금 단계에서는 여기서 할 수 있는 것보다 음나티로 합 수 있는 게 더 많기 때문에 실제로 이걸 업으로 심는 사람들이나 수익화를 바라는 사람들은 안 찾아올 것 같습니다. P6 (비개발)

개주얼 게임이라서 광고를 무조건 붙일 수 있어야 된다고 생각을 했거든요.
지원금을 받고 한 번 경험을 쌓지 위해서 하는 처는 좋지만 이걸 통해서 정 Confidential
수억을 발 수 있다. 개발자들에게는 BM부분이 굉장히 중요한데 그 부분에 3.9

광고BM을 달고 싶은데 가술 제원에 안 되는 것 같아서... 케스템 코드를 불여서 라도 할 수 있는 방법이 없다. - R1 (개발) (** 고유/홈보

자연소리은 유저 유입 플랫폼 비전 제시

에직까지는 그렇게 MSW에 대한 홍보가 좀 부족한 것 같더라고요 그래서! 다른 대충들에게도 있지도를 좀 더 높여가는 작으로 진행이 되었으면 중을 걸습니다!. P3 (개발)

간 본자자 쪽에서 메이돌 IP를 한다니까 관심이 많을데 법원을 할 수가... 1억요. RS. 비율도 이작 모르고... 마케팅을 넥슨에서 어떻게 할 거죠 우리본 생계 할 거고 이런 거를 저희는 준비해서 인플루인서 마케팅이 예산을 한 3억 5억 정도까지 생각을 했는데 실행해도 되는 상황인 건지 이런 것들이 전혀 없으니까 투자사에서는 추가 투자하고 싶어 하는 데 R을 할 상황이 안 되는 거죠. P1 (개발)

좋은 게임이 잘 노슬될 수 있는 환경이 총이라고 생각을 해요. 들어왔을 때 빠로고 쉽게 좋은 세임을 될 수 있어야 되고 개발자 일장에서도 세일 확실한 개는 스토어 때체도잖아요. 퍼블리싱만 해도 게임 퀄리티가 좋으면 딱 들어갔을 때 좋은 제외들이 있어서 유저들이 쉽게 플레이할 수 있고 개발자들도 유저를 쉽게 받을 수 있고 정보가 속집어 되면 좋고 이런 자동이겠죠. 요. 가방

